

Seminar-Reihe für Unternehmerinnen und Unternehmer in
4 Modulen zum Thema Mitarbeiter - Finden, Führen, Halten, Organisieren.

Zu tun? Mehr als genug! Aber woher die Zeit ...?!

Die passenden Mitarbeiter finden, führen, halten und organisieren



"Ich könnte so viel mehr machen, wenn ich **mehr Mitarbeiter** und **weniger Aufwand** mit Papierkram hätte." Kommt Ihnen das bekannt vor? Mitarbeiter zu finden, die zu Ihnen **passen**, ist schon schwer genug. Doch je mehr Ihre Firma wächst, desto mehr **Chef-Aufgaben** kommen auf Sie zu: Sie müssen miteinander reden, eventuell Konflikte lösen, Mitarbeiter

motivieren. Und so wird es immer mehr, was man „unter einen Hut“ bringen muss. Das kann einem das **Wachstum** schon mal **verleiden**. Wie es gelingt, Schritt für Schritt Ihre **Geschäftsentwicklung** zu **organisieren**, erfahren Sie in dieser vierteiligen Seminarreihe.

Am Ende erhalten Sie einen **Katalog** mit **Leitfragen**, um das Gelernte direkt in die **Praxis** umzusetzen.

Modul 1: Magnetisch sein: Wie Sie anziehend auf Mitarbeiter und die richtigen Kunden wirken

Wo stehen Sie eigentlich am **Markt**? Können Sie in einem Satz sagen, wer Sie mit Ihrem Unternehmen sind? Was wirkt **anziehend** und geradezu magnetisch auf Fachkräfte, Kunden und andere Spezies? Dieses Modul gibt eine Einführung in das Thema **Marktpositionierung** und wie Sie sie für sich nutzen können.

Modul 2: Profi-Chef sein - Mitarbeiter führen, motivieren und binden

Der neue Mitarbeiter ist da! Kennt er wirklich die Richtung, in die er laufen soll? Nun fängt der Kreislauf an. Man lernt einander kennen. Die ersten Missverständnisse treten auf. Sie wissen nicht, wie Sie in schwierigen Situationen reagieren sollen. Es kracht. Dieses Modul gibt einen Überblick über die Faktoren, die wichtig sind im **Umgang mit Mitarbeitern** und Ihre Möglichkeiten als Chef.

Modul 3: Sichtbar sein - Zeigen Sie mal, wer Sie sind!

Was haben Ihre **Webseite** und Ihre geschriebenen **Angebote** gemein? Sie zeigen, wer Sie sind! Viele Unternehmen befürchten, von Aufträgen überrannt zu werden, wenn sie Werbung machen, und haben deshalb eine einfache oder gar keine Webseite. Wie Ihr Außenauftritt Ihre Marktpositionierung (siehe Modul 1) unterstreicht und Sie am Ende **weniger vergebliche Angebote** schreiben, zeigt Ihnen dieses Modul.

Modul 4: Organisiert sein - Geht doch!

Hat Ihr Tag auch zu wenige Stunden? **Zeit** ist immer wieder ein **Leidensthema**. Viele gut gemeinte Ratschläge zum Zeitmanagement kann man schon nicht mehr hören. Wie nun schafft man sich wirklich **Entlastung**? In diesem Modul erhalten Sie viele praktische Tipps, wie Sie sich und Ihre Mitarbeiter so strukturieren, dass Sie mehr Zeit für Ihre **Kernaufgaben** als Unternehmer haben – und für sich selbst (!).

Wenn Sie ein Rohr installieren, nehmen Sie die passende Zange und nicht den Hammer, oder?!

Holen Sie sich jetzt für Ihre Unternehmensführung die RICHTIGEN Werkzeuge!

Ihre Dozenten freuen sich auf Ihre Fragen!



Antje Hein

Seit 17 Jahren Unternehmerin mit der Agentur Medienzauber. Unternehmensberaterin mit dem Schwerpunkt Außenauftritt. Spezialistin für die Umsetzung unternehmerischer Entscheidungen in eine passende Kundenansprache mit Sogwirkung.

hein@medienzauber.de | 030 49 40 06 72 |
www.medienzauber.de



Hermann Häfele

Betriebswirtschaftlich und kaufmännischer Hintergrund und insgesamt 30 Jahre Berufserfahrung. 23 Jahre in verschiedenen Führungs-, Projekt- und Consulting-Funktionen eines DAX-Konzerns. Seit 7 Jahren Unternehmer mit eigener Beratungsfirma. Außerdem Mitgesellschafter und kaufmännischer Leiter eines Softwareunternehmens in Berlin.

h.haefele@roter-faden-consulting.de | 030 78 95 475 50 |
www.roter-faden-consulting.de

ANMELDUNG | JA! Ich will teilnehmen! | Fax: 030 49 40 06 74 | post@medienzauber.de

Seminar-Reihe: **" Zu tun? Mehr als genug!"** Die passenden Mitarbeiter finden, führen, halten und organisieren

Termine Winter 2015/2016 | Jeweils 13:30 bis 18.00 Uhr | Anmeldung bis zum 15. Oktober 2015

Bitte kreuzen Sie Terminblock 1 ODER Terminblock 2 an:

Terminblock 1: Modul 1: Donnerstag, 22.10.2015

Modul 2: Freitag, 13.11.2015

Modul 3: Donnerstag, 3.12.2015

Modul 4: Freitag, 15.1.2016

Terminblock 2: Modul 1: Donnerstag, 22.10.2015

Modul 2: Freitag, 13.11.2015

Modul 3: Donnerstag, 3.12.2015

Modul 4: Freitag, 15.1.2016

Keiner der Termine passt? Sprechen Sie uns an! Antje Hein, (030) 49 40 06 72

Preis für eine Seminar-Reihe mit 4 Modulen, pro Person:

650,00 EUR netto zzgl. 19 % MwSt., entspricht 773,50 EUR brutto

Veranstaltungsort: Berlin

Details werden rechtzeitig bekannt gegeben. Mit Snacks, Kaffee, Wasser.

Ich melde mich/uns hiermit verbindlich an. Die Rechnung überweise ich sofort nach Erhalt.

Name, Vorname: _____

Firma: _____

Adresse: _____

Telefon: _____

E-Mail: _____

Anzahl Personen und ggfs. Namen: _____

Datum, Unterschrift